

Евгений Крискевич: «Мы смогли быстро трансформироваться»



Генеральный директор Минского ГПЛХО Евгений Крискевич

Нынешний год оказался сложным для всей экономики нашей страны. Масштабные преобразования не минули и лесную отрасль. О том, как удалось справиться с новыми вызовами, нашему корреспонденту рассказал генеральный директор Минского ГПЛХО Евгений КРИСКЕВИЧ.

Пришлось изменить логистику

Первые месяцы 2022-го в связи с общественно-политической ситуацией в нашем регионе внесли значительные корректировки в глобальную экономическую модель. Это, бесспорно, затронуло практически все сферы деловой деятельности. Не стала исключением и лесная отрасль. Введенные ограничения практически полностью изменили конъюнктуру рынка.

– Не секрет, что ранее немалый объем продукции лесная отрасль поставляла на рынки Европейского союза и другие страны континента, – рассказывает Евгений Крискевич. – Однако положение дел, которое быстро превратилось в новую реальность, в которой мы как представители реального сектора экономики должны эффективно и успешно работать. Не скрою, что такая ситуация – серьезный вызов, из которого нам предстояло выйти с честью.

В первую очередь специалистам лесохозяйственного объединения предстояло переориентировать сбыт продукции на иные рынки. В частности, более серьезные объемы поставок пошли в азиатские государ-

ства – Азербайджан, Китай, Турцию, Ирак и многие другие. Безусловно, стратегическим партнером осталась Российская Федерация.

– Мы постоянно ищем новых партнеров. Конечно, это нелегкий процесс. Нам пришлось столкнуться с логистическими проблемами и научиться их решать, хотя раньше мы этим не занимались. Это новый вид деятельности для нас.

Впрочем, как отмечает Евгений Крискевич, в этом есть немало положительных моментов.

– Практика показала, что наши специалисты быстро освоили это направление. И нельзя сказать, что мы как-то «просели» в объемных показателях, в том числе с реализацией. Безусловно, не все так гладко. Но, как говорится, дорогу осилит идущий. Когда мы преодолеем все имеющиеся трудности, ситуация улучшится. Мы понимаем, что нужно приложить много усилий. Трудности – явление временное, – акцентирует внимание Евгений Крискевич.

Также руководитель высказал уверенность, что рано или поздно прежние партнеры вернутся к поставкам из белорусских лесхозов.

– Ведь это также логистика и цены. Однако в данном случае мы будем выстраивать диалог на выгодных для нас позициях, – сказал руководитель объединения.

Новые проекты реализуются

Несмотря на не самую простую ситуацию, объединение продолжает реализацию крупных проектов, в том числе в производственной части.

– В частности, мы закончили введение в строй пеллетного завода в Борисовском районе. Это серьезное современное предприятие, пуск которого осуществлялся в несколько этапов. Сегодня пеллетная продукция востребована и в Беларуси. Многие котельные переходят на данный вид топлива.

Кроме того, сразу несколько лесхозов обзавелись новыми административными зданиями. Также объединение расширяет практику оборудования новых торговых площадок недалеко от столицы.

– Это долгоиграющий значимый проект, который получился крайне эффективным. Там мы продаем людям свою продукцию, включая пиломатериалы, посадочный материал, малые архитектурные формы. Недавно

открылась площадка в столице – в районе Логойского тракта. В марте площадку открыли в Дзержинском районе. Такая практика позволяет без посреднических слуг продавать свои товары. Выгода и для покупателей – цена на всю номенклатуру гораздо ниже. Будем и далее внедрять данный опыт, – говорит руководитель Минского ГПЛХО.

Также перманентно проходит модернизация автотракторного парка. Такой подход, как отмечает Евгений Крискевич, один из локомотивов роста производительности объединения в целом.

– Мы уделяем данному аспекту максимум внимания, обновление ведется на постоянной основе.

Это касается и специализированного оборудования. Например, мульчеров, которые применяются при расчистке леса. Были определенные моменты с запасными частями для иностранной техники, однако и с этими трудностями мы справились, – говорит генеральный директор.

Некоторые инвестиционные проекты, впрочем, пришлось приостановить.

– Не скрою, пришлось принимать и такие решения. Однако это не значит, что мы о них забыли. К их реализации мы обязательно вернемся, когда ситуация, в том

Немалый объем продукции лесная отрасль поставляла на рынки Европейского союза и другие страны континента



числе финансовая, станет более благоприятной, – отметил Евгений Крискевич.

Мы знаем, что нужно делать

В Минском ГПЛХО в последние недели 2022-го подводят итоги уходящего года. Практически все прогнозные показатели объединения выполнено. Большие планы у руководства и на будущий год.

– Мы сумели стабилизировать ситуацию и ищем новые направления развития. Важно понимать, что

следующие несколько лет не будут простыми. Перед нами стоит масса задач по модернизации, строительству новых мощностей, улучшению качества продукции. Безусловно, нельзя забывать о защите леса, его восстановлении. Это также огромный пласт работы, который требует немало усилий и затрат. Как финансовых, так и человеческих ресурсов, – подчеркивает руководитель Минского ГПЛХО.

Впрочем, как отмечает Евгений Крискевич, это станет возможным только благодаря коллективу объединения.

– Сегодня у нас работает более 8 тысяч человек – высококвалифицированных профессионалов. Труд в лесной отрасли – не самое легкое дело. Несмотря на высокий уровень автоматизации, остается немало физической работы. Наши сотрудники – самый ценный капитал, который у нас есть, – заключил Евгений Крискевич. ■

www.mplho.by
e-mail: mail@mplho.by
220002, г. Минск,
ул. Червякова, 8А
тел. приемной:
+375 (17) 365-23-15

Минское ГПЛХО: 21 лесхоз в Минской области



до 20 тыс.
кубометров
реализуемой
экспортной
продукции
в месяц



более 8 тыс.
сотрудников

